

Contract

management

Contractmanagement is het op gestructureerde en efficiënte wijze sturing geven aan het tot stand brengen en uitvoeren van een geïntegreerd contract, met als doel de contractprestaties te optimaliseren. De relatie tussen de opdrachtgever en opdrachtnemer krijgt daarin specifieke aandacht. Deze relatie is steeds gericht op samenwerking in waarde-creatie en gezamenlijke risicoreductie.

Daarom contractmanagement

Ten opzichte van traditionele contracten vragen geïntegreerde contracten in de samenwerking tussen opdrachtgever en opdrachtnemer een verschuiving van technische beschrijving naar functionele specificatie en van inhoudelijke controle naar procesmatige acceptatie. Dankzij contractmanagement is er continu bewaking op de vastlegging van afspraken en procedures bij afwijking.

Beproefde methode

Buining & Partners heeft ruime en succesvolle ervaring in het voeren van contractmanagement van geïntegreerde contracten. De structuren brengen we aan op basis van de UAV-GC 2005. De samenwerking tussen betrokken partijen wordt vormgegeven volgens de kernwaarden openheid, gelijkwaardigheid en respect. Deze aanpak is aantoonbaar risico-reducerend.

Wat levert contractmanagement u op

- Verfrissende samenwerking tussen projectpartners
- Best toegesneden contractvorm
- Uitstekende borging van afspraken in het contract
- Heldere advisering bij contractinterpretatie
- Scherpe onderhandeling bij contractwijzigingen

Meerwaarde Buining & Partners

- De adviseurs van Buining & Partners hebben ruime ervaring in projectmanagement en risicomanagement. Met die ervaring zullen we de 'omgeving' van een contract snel begrijpen en vertalen naar contractstructuren.
- Het blikveld van de contractmanagers van Buining & Partners is altijd breed in het werkveld, met als resultaat de altijd logische aansluiting van de contractorganisatie met de project, staande- en beheerorganisaties.
- De mens in een project stelt Buining & Partners altijd centraal. Daarom zijn wij goed in het verbinden van opdrachtgever en opdrachtnemer in een zakelijke samenwerking, o.a. door openheid te creëren in wederzijdse belangen.

Meer informatie

Wilt u meer weten of een afspraak maken? Wij adviseren u graag en vrijblijvend.

Contactpersoon: Erik Segers - 015 212 3939 - ese@buiningpartners.nl - www.buiningpartners.nl

5

succeswaarden

1

Structuur

2

Openheid

3

Verantwoordelijkheid

4

samenwerking

5

respect